

# Sprachmuster des Überzeugens

Überzeugen statt überreden!

## Thema:

Entsprechend dem Grundsatz „Menschen können sich gegen alles wehren, was andere ihnen sagen, aber sie sind völlig offen dem ausgeliefert, was sie zu sich selbst sagen“, ist besonders eine Fähigkeit von großem Wert: Menschen im Gespräch so zu führen, dass sie sich die Lösung für ein Problem selbst erklären.

Ob in der Familie oder im beruflichen Umfeld – gerade in emotional schwierigen Situationen ist die Fähigkeit, die wesentlichen Sprachmuster des Überzeugens zu kennen und anwenden zu können von größtem Wert.

Denn wer es versteht, seine Argumente so in Sprache zu verpacken, dass der Zuhörer damit ein positives Bauchgefühl verbindet, durch die bildhafte Sprache mit den „Ohren sehen lernt“ und sich dadurch auf die Kernaussagen konzentrieren kann, der kann mit jedem Gespräch positive Ergebnisse erzielen.

Nutzen Sie die Ergebnisse von Untersuchungen der letzten 30 Jahre, die sich mit den Sprachmustern der weltbesten Verkäufern und Therapeuten auseinandersetzen, um Ihre Kommunikationsleistung abzurunden. Oft sind es Feinheiten in der Sprache, die einen Zuhörer misstrauisch werden lassen. Und es sind auch solche Feinheiten, die ihn letztlich überzeugen können. Die Sprachmuster des Überzeugens funktionieren nach festen Gesetzen, die leicht trainierbar sind. Alexander Christiani demonstriert Ihnen in seiner un-nachahmlich motivierenden Art diese Muster ‚live‘ und verdeutlicht Ihnen die versteckte Bedeutung und Wirkung der Gesetze der Sprachmuster des Überzeugens.

## Auf einen Blick:

- Trainieren Sie so zu sprechen, dass andere Menschen mit ihren Ohren sehen können
- Lernen Sie die geheimen Sprachmuster die Vertrauen, Überzeugung und Abschlussbereitschaft aufbauen kennen
- Nutzen Sie die Sprachmuster der Top-Performer die das Drei- bis Siebenfache im Vergleich zu Ihren durchschnittlichen Kollegen verkaufen



## Vortragsinhalte:

- Sprachmuster des Beeinflussens ohne Widerstand
  - Verbalisierungsübungen
  - Hauptaussagen als stillschweigende Voraussetzungen
- Sprachmuster zur Emotionalisierung und zur Begeisterung
  - Verkaufsfilm aufbauen durch multisensorisches Sprechen
  - Objekte sprechen lassen
- Handlungs- und Entscheidungsanleitung
  - Sprechen in Anführungszeichen
  - Entscheidungssicherheit aufbauen

## Die Zielgruppe:

Verkäufer, Kundenberater, Freiberufler, Selbstständige, Führungskräfte und alle anderen, die andere Menschen für sich gewinnen wollen. Mit besonderer Empfehlung für alle, die komplexe Ideen und Produkte verkaufen wollen.

## Die Teilnehmerzahl:

50 - 1500

## Der Zeitrahmen:

30 bis 240 Minuten

**Unser Service für Sie:** Jeder Vortrag wird individuell auf Ihre speziellen Anforderungen angepasst.

Mit einem vorhergehenden ausführlichen Briefinggespräch garantieren wir Ihnen den aktuellen Bezug zu Zielgruppe und Auftraggeber.



## **Ihr Speaker: Alexander Christiani**

*Der Experte für Persönlichkeit und Verkauf*

Alexander Christiani - Komplementär der Christiani Consulting KG - ist einer der führenden Experten zum Thema „Coaching von Erfolgspersönlichkeiten“ und zählt zu den gefragtesten Beratern führender Spitzenleister aus Wirtschaft, Wissenschaft und Sport. Er ist Mitglied im Club55 (der Gemeinschaft europäischer Marketing- und Verkaufsexperten), in der Qualitätsgemeinschaft von Trainern und Beratern Q-Pool 100, beim Who Is Who und Träger des Excellence Award. Und er ist Lehrbeauftragter am Management Center Innsbruck.

Seminarteilnehmer und Unternehmen, die er coacht, erreichen regelmäßig Top-Ergebnisse, die von vielen vorher für unmöglich gehalten worden sind. Dies gilt für Unternehmen genauso wie für Sportteams, Einzelpersonen und Vertriebsorganisationen mit mehr als 1.000 Teilnehmern pro Seminar.

Seinen hervorragenden Ruf begründet Christiani, der mit mehr als 2.500 Veranstaltungen in ca. 20 Jahren einer der meistgefragten Referenten in Deutschland ist, durch seinen fesselnden Vortragsstil und das von ihm entwickelte Intensiv-Training, mit dem er Menschen immer wieder aufs Neue erreicht und bei ihnen messbare Ergebnisse zum Positiven bewirkt. Er hat selbst dort Erfolg, wo viele vor ihm bereits scheiterten.

Lehren und Lernen als lebendiger Austausch war von Anfang an sein Motto. Dabei versteht er es, auf ungewöhnliche Weise die Erkenntnisse aus den unterschiedlichsten Wirtschafts- und Wissenschaftszweigen zu einem einzigartigen und in sich stimmigen Konzept zu verbinden.

Alexander Christiani ist Berater, Coach und Trainer aus Leidenschaft. Das ist für jeden zu spüren, der ihm begegnet. Begeisterung, die aus dem Herzen kommt, ist ansteckend: Seit 20 Jahren inspiriert er die Menschen, die mit ihm arbeiten. Sein eigener und der Erfolg seiner Kunden beweist, dass berufliche Spitzenleistung untrennbar verbunden ist mit persönlichem Wachstum, Balance aller Lebensbereiche, Flexibilität und Offenheit.



## Stimmen zu unseren Vorträgen:

„Ein Tag mit Alexander Christiani hat mich und unsere Führungscrew enorm weiter gebracht. Er ist für mich DER Spezialist für Strategieentwicklung und Networking. Die sieben Schlüsselfaktoren seiner Roadmap zum Erfolg sind einzigartig. Unbedingt hören!“

*Klaus Kobjoll, Direktor Hotel Schindlerhof*



„Wir arbeiten mit Herrn Christiani seit mehreren Jahren zusammen. Wir schätzen ihn nicht nur als ausgezeichneten Speaker, sondern auch als Vertriebs-Consultant, der es immer wieder versteht, sein fundiertes Führungs- und Verkaufswissen auf die individuelle Situation abzustimmen.“

*Joachim Ernst, Direktor der Deutschen Vermögensberatung AG, Frankfurt*

„Walter Marketing und Walter Telemedien sind europaweit führende Anbieter von Marketing-Dienstleistungen. Die permanente Fortbildung unserer ersten und zweiten Führungsebene hat für uns strategische Schlüsselfunktion. Sie wird seit 1993 von Herrn Christiani und seinem Team zu unserer vollsten Zufriedenheit wahrgenommen.“

*Ernst Joachim Villis, Geschäftsführer in der Walter Telemedien, Ettlingen.*



**Kontakt:**

-----  
Firma

-----  
Name

-----  
Funktion / Position

-----  
Strasse / Postfach

-----  
Telefon / Telefax

-----  
E-Mail

-----  
Vortragsthema

-----  
Teilnehmerzahl

-----  
Veranstaltungsort

**Beschreibung Ihrer Veranstaltung:**

-----  
-----  
-----  
-----  
-----  
-----

**Ihre Buchungsanfrage richten Sie bitte an:**

Christiani Consulting KG  
Zum Alten Gericht 14  
D-53902 Bad Münstereifel

Tel.: +49 (0) 2253-5440710

Fax: +49 (0) 2253-5440719

info@christiani-consulting.com

www.christiani-consulting.com

**Ihr persönlicher Ansprechpartner:**



**Jürgen Hoffmann**

Mitglied der Geschäftsführung

Sie erreichen mich unter:

Tel.: + 49 (0) 2253-5440710

Fax: + 49 (0) 2253-5440719

Email: j.hoffmann@christiani-consulting.com