

Die 6 Dimensionen des Erfolgscoachings

Alexander Christiani



Die 6 Dimensionen des Erfolgscoachings

Führen Sie Ihr Team zu Spitzenleistungen!

Thema:

Alexander Christiani – einer der renommiertesten Erfolgscoaches und seit vielen Jahren Trainer deutscher Bundestrainer – hat in den letzten Jahren einige der erfolgreichsten Coaches der Welt modelliert und macht ihr Know-how jetzt erstmals in Deutschland verfügbar, z.B.:

Muhammad Yunus, Friedensnobelpreisträger aus Bangladesh, gibt Kleinstkredite an Menschen, die keine Sicherheiten bieten können und oft Analphabeten sind (und in der Regel noch nicht einmal einen Pass besitzen, mit dem sie sich ausweisen könnten). Er coacht und begleitet seine im Wirtschaftsleben unerfahrenen Kunden so, dass er – zum großen Erstaunen seiner Kollegen aus der Branche – 98% seiner Gelder pünktlich und inklusive aller Zinsen zurückbekommt. Was steckt hinter dem herausragenden Erfolg von Muhammad Yunus? Wie können seine Coaching-Prozesse auf Ihr Unternehmen Anwendung finden?

In diesem Vortrag spricht Alexander Christiani über seine herausragenden Coaching-Erkenntnisse, gewonnen durch langjährige Forschung und Praxis. Darüber hinaus vermittelt er die Methodik von Yunus und anderer Coaching-Weltmeister. Lernen Sie von Deutschlands „Coach der Olympia-Trainer“, wie Sie in Ihrem eigenen Unternehmen entscheidende Durchbrüche erzielen können.

Auf einen Blick:

- Unproduktive Coaching-Ziele: Warum Vorgaben wie „Wir entwickeln einen 5-Sterne-Kundenservice“ niemals erstklassige Ergebnisse erzielen
- Predigen: Warum gut gemeinte Verhaltensappelle nichts erreichen und wie Sie diese Coaching-Falle umgehen
- Eindimensionale Lösungen: Warum einfache Rezepte regelmäßig zu Enttäuschungen führen



Vortragsinhalte:

1. Identifizieren Sie das konkrete Schlüsselverhalten, das den Coaching-Erfolg ausmacht (wie Sie im Vorhinein testen, was nachher funktionieren wird)
2. Integrieren Sie persönliche Umsetzungserfahrungen der Teilnehmer in den Beginn des Coaching-Prozesses
3. Kommunizieren Sie über inspirierende Vorbilder („Models of Excellence“) und emotionale Geschichten
4. Starten Sie mit der Optimierung der von innen kommenden (intrinsischen) Motivation (und nicht mit einem Paket von Belohnungen und Negativ-Konsequenzen)
5. Verhalten wird zu 90% vom Unterbewusstsein gesteuert. Wer also im Coaching unterbewusste Überzeugungsbremsen nicht adressiert, verschenkt neun Zehntel des möglichen Erfolges
6. Die Kraft der Gruppe: Ob sie zum stärksten Umsetzungsbeschleuniger oder zur größten Bremse wird, liegt an den „grauen Eminenzen“ und drei weiteren gruppendynamischen Faktoren
7. Die Weisheit der Gruppe nutzen und durch Beteiligung Identifikation schaffen: Warum die Mannschaft meistens weiß, was am besten ist – und wie Sie das Gruppen Know-how wirkungsvoll anzapfen
8. System-Motivation: Warum kleine und schnelle Feedbacks großen und späten Belohnungen haushoch überlegen sind – und wie Sie diese Erkenntnis in Ihrer täglichen Praxis nutzen können
9. Das System-Umfeld und sein sträflich vernachlässigter Einfluss auf den Coaching-Erfolg: Der letzte zentrale Schlüssel
10. Die Chancen- und Risiko-Analyse für alle sechs Dimensionen des Coaching-Prozesses: Wie Sie vorher wissen, wo Sie nachher scheitern könnten und deshalb Misserfolge wirkungsvoll vorbeugen
11. Die „konzertierte Aktion“ von Umsetzungswerkzeugen: Warum 10-12 Umsetzungstechniken anstelle von 2 oder 3 Maßnahmen die Erfolgchancen um ein Vielfaches steigern – und gleichzeitig den Coaching-Aufwand minimieren

Die Zielgruppe:

Vorstand/Geschäftsführung,
Mitglieder der Geschäftsleitung,
Personalleitung/Personalentwicklung,
Führungskräfte aller Branchen und Bereiche

Die Teilnehmerzahl:

50 - 1500

Der Zeitrahmen:

30 bis 240 Minuten –

Unser Service für Sie: Jeder Vortrag wird individuell auf Ihre speziellen Anforderungen angepasst.

Mit einem vorhergehenden ausführlichen Briefinggespräch garantieren wir Ihnen den aktuellen Bezug zu Zielgruppe und Auftraggeber.



Stimmen zum Vortrag:

„Ein Tag mit Alexander Christiani hat mich und unsere Führungscrew enorm weiter gebracht. Er ist für mich DER Spezialist für Strategieentwicklung und Networking. Die sieben Schlüsselfaktoren seiner Roadmap zum Erfolg sind einzigartig. Unbedingt hören!“

Klaus Kobjoll, Direktor Hotel Schindlerhof



„Wir arbeiten mit Herrn Christiani seit mehreren Jahren zusammen. Wir schätzen ihn nicht nur als ausgezeichneten Speaker, sondern auch als Vertriebs-Consultant, der es immer wieder versteht, sein fundiertes Führungs- und Verkaufswissen auf die individuelle Situation abzustimmen.“

Joachim Ernst, Direktor der Deutschen Vermögensberatung AG, Frankfurt

„Walter Marketing und Walter Telemedien sind europaweit führende Anbieter von Marketing-Dienstleistungen. Die permanente Fortbildung unserer ersten und zweiten Führungsebene hat für uns strategische Schlüsselfunktion. Sie wird seit 1993 von Herrn Christiani und seinem Team zu unserer vollsten Zufriedenheit wahrgenommen.“

Ernst Joachim Villis, Geschäftsführer in der Walter Telemedien, Ettlingen.



Ihr Speaker: Alexander Christiani

Der Experte für Persönlichkeit und Verkauf

Alexander Christiani - Komplementär der Christiani Consulting KG - ist einer der führenden Experten zum Thema „Coaching von Erfolgspersönlichkeiten“ und zählt zu den gefragtesten Beratern führender Spitzenleister aus Wirtschaft, Wissenschaft und Sport. Er ist Mitglied im Club55 (der Gemeinschaft europäischer Marketing- und Verkaufsexperten), in der Qualitätsgemeinschaft von Trainern und Beratern Q-Pool 100, beim Who Is Who und Träger des Excellence Award. Und er ist Lehrbeauftragter am Management Center Innsbruck.

Seminarteilnehmer und Unternehmen, die er coacht, erreichen regelmäßig Top-Ergebnisse, die von vielen vorher für unmöglich gehalten worden sind. Dies gilt für Unternehmen genauso wie für Sportteams, Einzelpersonen und Vertriebsorganisationen mit mehr als 1.000 Teilnehmern pro Seminar.

Seinen hervorragenden Ruf begründete Christiani, der mit mehr als 2.500 Veranstaltungen in ca. 20 Jahren einer der meistgefragten Referenten in Deutschland ist, durch seinen fesselnden Vortragsstil und das von ihm entwickelte Intensiv-Training, mit dem er Menschen immer wieder aufs Neue erreicht und bei ihnen messbare Ergebnisse zum Positiven bewirkt. Er hat selbst dort Erfolg, wo viele vor ihm bereits scheiterten.

Lehren und Lernen als lebendiger Austausch war von Anfang an sein Motto. Dabei versteht er es, auf ungewöhnliche Weise die Erkenntnisse aus den unterschiedlichsten Wirtschafts- und Wissenschaftszweigen zu einem einzigartigen und in sich stimmigen Konzept zu verbinden.

Alexander Christiani ist Berater, Coach und Trainer aus Leidenschaft. Das ist für jeden zu spüren, der ihm begegnet. Begeisterung, die aus dem Herzen kommt, ist ansteckend: Seit 20 Jahren inspiriert er die Menschen, die mit ihm arbeiten. Sein eigener und der Erfolg seiner Kunden beweist, dass berufliche Spitzenleistung untrennbar verbunden ist mit persönlichem Wachstum, Balance aller Lebensbereiche, Flexibilität und Offenheit.



