



Die Vordenker in Vertrieb und Marketing

Topthema. → Sie haben der Marketing- und Vertriebslandschaft ihren ganz persönlichen Stempel aufgedrückt - mit bahnbrechenden Ideen und Innovationen oder auch durch die beharrliche Arbeit an einem Thema. acquisa hat eine Liste der führenden Persönlichkeiten aus Marketing, Verkauf, CRM und Direktmarketing zusammengestellt.

Mit dieser Liste möchten wir auch auf die Anforderung der Märkte reagieren, die eine immer weitergehende Integration der verschiedenen Kanäle zum Kunden verlangen. Eine solche Integration zwingt die Verantwortlichen in den Unternehmen, sich mit der gesamten Themenpalette aus Marketing und Vertrieb zu befassen. Einen Ansatzpunkt möchte acquisa mit dieser Liste bieten. Denn alle Persönlichkeiten stehen für ein wichtiges Thema aus Marketing und Vertrieb, sie vertreten einen Standpunkt, wie die Ausrichtung auf den Kunden besser und effizienter gestaltet werden kann. Dabei hat unsere umfassende Recherche gezeigt, dass es einige herausragende Persönlichkeiten gibt, deren Ruf über den eigenen Themenbereich hinausge-

drungen ist. Und so waren sich die Kenner der Szene bei den meisten Themen rasch einig, welcher Kopf es am besten repräsentieren würde. Dennoch ist klar, dass die hier präsentierte Liste kein Ranking darstellen soll und kann. Sie basiert auf

einer umfangreichen journalistischen Recherche und nicht auf einem Punkteverfahren. So liegt die letzte Entscheidung über die Aufnahme bei der Redaktion und nicht bei den Fachleuten, die uns bei der Zusammenstellung unterstützten. **ac**

Online: Die Vordenker auf acquisa.de

Viele der Meinungsmacher, die wir auf den kommenden Seiten vorstellen, sind schon seit langer Zeit regelmäßig in acquisa präsent. Wenn Sie diejenigen, die einen Platz auf unserer Liste gefunden haben, näher kennen lernen wollen, sehen Sie sich doch einmal auf acquisa.de um.

Dort haben wir eine große Anzahl Artikel zusammengetragen, die im Laufe der Jahre zusammen mit den hier Vorgestellten entstanden sind. Eine spannende Dokumentation der aktuellen Entwicklungen in Marketing und Vertrieb in den letzten Jahren. Die Artikel finden Sie unter:

www.acquisa.de/topkoepe.cfm



Der Verkaufsprofi **Alexander Christiani**

Der Experte für Verkauf ist einer der gefragtesten Berater in Deutschland – von Sportmannschaften bis zu Vertriebsteams. Dank eines Doppelstudiums in Rechts- und Wirtschaftswissenschaften spricht er die Sprache von Managern, kann andererseits aber auch komplexe Sachverhalte präzise und schnörkellos auf den Punkt bringen. So brachte er es in den letzten Jahren mühelos auf 100.000 begeisterte Zuhörer.